

Analýza vplyvov na podnikateľské prostredie (vrátane testu MSP)		
Materiál bude mať vplyv s ohľadom na veľkostnú kategóriu podnikov:		
<input type="checkbox"/> iba na MSP (0 - 249 zamestnancov) <input type="checkbox"/> iba na veľké podniky (250 a viac zamestnancov) <input checked="" type="checkbox"/> na všetky kategórie podnikov		
3.1 Dotknuté podnikateľské subjekty - z toho MSP		
<i>Uveďte, aké podnikateľské subjekty budú predkladaným návrhom ovplyvnené. Aký je ich počet?</i>		
<ul style="list-style-type: none"> - Žiadateľ - Potenciálni dodávatelia a subdodávatelia - Potenciálni klienti - Potenciálna konkurencia 		
3.2 Vyhodnotenie konzultácií - z toho MSP		
<i>Uveďte, akou formou (verejnú alebo cieleň konzultácie a prečo) a s kým bol návrh konzultovaný. Ako dlho trvali konzultácie?</i>		
<i>Uveďte hlavné body konzultácií a výsledky konzultácií.</i>		
Slovenská inovačná a energetická agentúra. Záver konzultácii zhodnotil, že investícia bude mať prínos pre regionálny rozvoj a má predpokladá naplniť všeobecné podmienky pre poskytnutie investičnej pomoci.		
3.3 Náklady regulácie - z toho MSP		
3.3.1 Priame finančné náklady		
<i>Dochádza k zvýšeniu/zníženiu priamych finančných nákladov (poplatky, odvody, dane clá...)? Ak áno, popíšte a vyčísľte ich. Uveďte tiež spôsob ich výpočtu.</i>		
0,-		
3.3.2 Nepriame finančné náklady		
<i>Výžaduje si predkladaný návrh dodatočné náklady na nákup tovarov alebo služieb? Zvyšuje predkladaný návrh náklady súvisiace so zamestnávaním? Ak áno, popíšte a vyčísľte ich. Uveďte tiež spôsob ich výpočtu.</i>		
0,-		
3.3.3 Administratívne náklady		
<i>Dochádza k zavedeniu nových informačných povinností alebo odstráneniu, príp. úprave existujúcich informačných povinností? (napr. zmena požadovaných dát, zmena frekvencie reportovania, zmena formy predkladania a pod.) Ak áno, popíšte a vyčísľte administratívne náklady. Uveďte tiež spôsob ich výpočtu.</i>		
0,-		
3.3.4 Súhrnná tabuľka nákladov regulácie		
	<i>Náklady na 1 podnikateľa</i>	<i>Náklady na celé podnikateľské prostredie</i>
<i>Priame finančné náklady</i>	0	0
<i>Nepriame finančné náklady</i>	0	0
<i>Administratívne náklady</i>	0	0
<i>Celkové náklady regulácie</i>	0	0

3.4 Konkurencieschopnosť a správanie sa podnikov na trhu - z toho MSP

Dochádza k vytvoreniu bariér pre vstup na trh pre nových dodávateľov alebo poskytovateľov služieb? Bude mať navrhovaná zmena za následok prísnejšiu reguláciu správania sa niektorých podnikov? Bude sa s niektorými podnikmi alebo produktmi zaobchádzať v porovnateľnej situácii rôzne (špeciálne režimy pre mikro, malé a stredné podniky tzv. MSP)? Ak áno, popíšte.

Aký vplyv bude mať navrhovaná zmena na obchodné bariéry? Bude mať vplyv na vyvolanie cezhraničných investícií (príliv /odliv zahraničných investícií resp. uplatnenie slovenských podnikov na zahraničných trhoch)? Ak áno, popíšte.

Ako ovplyvní cenu alebo dostupnosť základných zdrojov (suroviny, mechanizmy, pracovná sila, energia atď.)? Ovplyvňuje prístup k financiam? Ak áno, ako?

Prevádzka prijímateľa bude zameraná na IT riešenia budúcej generácie napríklad v oblastiach globálnych mzdových systémov (Cloud HR & Payroll), systémov v oblasti ľudských zdrojov, riadenia pracovnej sily a ľudského potenciálu (Visma.net HRM), systémov v oblasti obstarávania (Procurement Systems) a informačných systémov riadenia uplatniteľných napríklad v školách a v nemocniciach (School & Welfare Systems).

Inovatívne a jedinečné riešenia v sektore IT zvýšia konkurencieschopnosť slovenskej ekonomiky ako takej. Transfer know-how potiahne rast konkurencieschopnosti jednotlivých slovenských spoločností.

Vzhľadom na zameranie činnosti novej prevádzkarne a jej postavenie v rámci skupiny Visma, prijímateľ deklaruje odbyt prostredníctvom podnikov v skupine Visma, najmä Visma Software Labs v Nórsku, Visma Labs vo Švédsku, Visma Labs v Dánsku a Reat v Holandsku, ktoré budú služby ďalej poskytovať konečným užívateľom. Koneční zákazníci budú pochádzať prevažne z krajín, v ktorých majú menované podniky sídlo, t. j. Nórsko, Švédsko, Dánsko a Holandsko.

Na slovenskom trhu prijímateľ neidentifikoval žiadnu konkurenciu. V rámci EÚ trhu je nepriamou konkurenciou prijímateľa (vymedzenou podľa konkurencie skupiny Visma) napr. SAP, Sage, ADP, sdworx, Palette, Basware, CGI, Acos, Tieto, Conexus, HK Data, WingMed, Infodic, Documaster, IST AB, Vigilo AS.

Vo vzťahu ku konkurencii nie je predpokladaný negatívny vplyv investičnej pomoci poskytnutej prijímateľovi v rozsahu, ktorý by viedol k zániku pracovných miest.

Vzhľadom na to, že 100 % produkcie prijímateľa je určenej na export predpokladá sa, že realizácia investičného zámeru bude mať pozitívny vplyv na obchodnú bilanciu Slovenskej republiky.

Predpokladáme pozitívny efekt aj na MSP.

3.5 Inovácie - z toho MSP

Uved'te, ako podporuje navrhovaná zmena inovácie.

Zjednodušuje uvedenie alebo rozšírenie nových výrobných metód, technológií a výrobkov na trh?

Uved'te, ako vplýva navrhovaná zmena na jednotlivé práva duševného vlastníctva (napr. patenty, ochranné známky, autorské práva, vlastníctvo know-how).

Podporuje vyššiu efektívnosť výroby/využívania zdrojov? Ak áno, ako?

Vytvorí zmena nové pracovné miesta pre zamestnancov výskumu a vývoja v SR?

Výsledkom činnosti prijímateľa budú jedinečné IT riešenia budúcej generácie, napríklad v oblastiach globálnych mzdových systémov (Cloud HR & Payroll), systémov v oblasti ľudských zdrojov, riadenia pracovnej sily a ľudského potenciálu (Visma.net HRM), systémov v oblasti obstarávania (Procurement Systems) a informačných systémov riadenia uplatniteľných napríklad v školách a v nemocniciach (School & Welfare Systems).